

6

Raisons pour prendre un alternant en reconversion

Facile à former et efficace car 12 ans d'expérience dans la gestion de projets (planification, suivi et communication sur le chantier, organisation des réunions, négociation commerciale, analyse des données, rapports CRM, gestion de la documentation, gestion des réclamations)



Augmentez la satisfaction des clients via la communication plus personnalisée
rapports CRM, appels et mails de courtoisie

Augmentez l'efficacité de vos conseillers
vos conseillers auront plus de temps pour leurs activités commerciales



Maria BABASKIN

+33 6 63 17 82 55

maria.kondratyeva@gmail.com

Augmentez la fidélité de vos clients
MAJ des données clients, analyse du portefeuille

Augmentez la satisfaction de vos conseillers
aide à la préparation des RDV, aide avec les dossiers, exécution des tâches administratives, gestion de la documentation

Elargissez les horaires d'accueil et adaptez votre agence au rythme de vie de vos clients et prospects